

Kursanmeldungen 2023

Ausbildung zum Teamleader

Kursdauer 2 Tage

Seminar C1 – Umpolung aufs Geschäftsdenken – statt aufs Verkaufsdenken

Die Praxis zeigt ganz klar, dass in den Köpfen der Menschen eine grosse Kluft ist zwischen Beraten und Verkaufen. Beraten ja, verkaufen nein - denken viele Menschen. Schon bei den ersten Kontaktgesprächen ist es wichtig, sich richtig zu fokussieren. Wenn der Networker noch selbst das „Verkaufsdenken“ in sich hat, muss er sich zuerst selbst umpolen. Im „Verkaufsdenken“ herrscht viel Hemmung, Angst und Zurückhaltung, wohingegen das „Geschäftsdenken“ eine ganz andere Strategie verfolgt. Wer auf „Geschäftsdenken“ umpolt, kommt gut an. In nur einem Tag einen gewaltigen Karrieresprung schaffen: durch Umpolung aufs „Geschäftsdenken“. Und das Paradoxe ist, dass dann auch im Verkauf ein höherer Umsatz erzielt wird.

Seminar C3 – Menschenführung und Motivation im Network Marketing

Ist Druck richtig; wäre Motivation nicht besser. Woher leiten wir unsere ethischen Grundwerte ab, die in jedem Firmenleitbild verankert sind. Die moderne Menschenführung zeugt von hoher Moral und Ethik. Wir gehen diesen Werten auf den Grund und integrieren sie in unsere Menschen- und Teamführung. Wir erleben und erlernen eine der Zeit angepasste Führung – durch positive Verstärker. Wie gehe ich mit Kritik und Enttäuschungen um. Wie gewinne ich natürliche Autorität und Achtung

Teamleader C1 & C3 mit Diplom

Am Ende des C3 Seminars folgt eine Prüfung mit Fortsetzungs-Diplom

Wann: Sa 25. & So. 26. März 2023 (Wochenend-Seminar)

Sprache: Deutsch

Kosten: MG Fr. 320.- / NM Fr. 550.-

Kursort: Landgasthof 3 Sternen, Hauptstrasse 3, CH-5505 Brunegg

Anmeldung direkt Online via:

www.svnm.ch (Rubrik Seminare & Events)

https://reglist24.com/svnm-seminar-c1c3_2023